

Wenn
Unternehmen
ihre Eigentümer
wechseln...

BROCOM[®]
DIE UNTERNEHMENSBÖRSE

... ist BROCOM die erste Adresse.

Es gibt zahlreiche Gründe, warum Unternehmen ihre Eigentümer wechseln.

- Sie wollen Ihr Unternehmen verkaufen?
- Sie suchen einen Nachfolger für Ihr Unternehmen?
- Sie wollen expandieren und suchen einen Partner zur Beteiligung?

- Sie wollen ein Unternehmen kaufen?
- Die unternehmerische Selbständigkeit ist Ihr Ziel. – Sie stehen als Übernehmer, als Nachfolger bereit?
- Sie wollen expandieren und suchen ein Unternehmen zur Fusion?
- Sie sind auf der Suche nach stabilen Unternehmenswerten und attraktiven Renditen?



Wir von BROCOM wollen Sie für Ihre Unternehmenstransaktion begeistern!

Mit unserem Angebot, unserer Kompetenz und Erfahrung geben wir Ihnen die Sicherheit bei Ihrem Vorhaben und Ihrer Partnerentscheidung.

Seriosität und Diskretion sind selbstverständlich.

BROCOM ist ein qualitäts- und serviceorientiertes Dienstleistungs- und Beratungsunternehmen im Bereich Mergers & Acquisitions (M & A).

Aktuelle und zukünftige Unternehmer sowie Investoren treffen sich bei BROCOM mit dem Ziel, eine Unternehmenstransaktion, einen M & A Deal, erfolgreich zu realisieren.

Wir unterstützen, begleiten und beraten Unternehmens-Anbieter/-Verkäufer und Unternehmens-Nachfragende/-Käufer/-Nachfolger/-Investoren gleichermaßen im Zuge von M & A Projekten bei

- Verkauf/Kauf
- Übergabe/Übernahme
- Nachfolge
- Beteiligung
- Fusion
- Finanzierung (Corporate Finance)

von/an erfolgreichen KMU Betrieben, zumeist familiengeführt, in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

BROCOM agiert dabei im Auftrag beider Transaktionsparteien, den M & A Tradern, als pro-aktiver, service-, lösungs- und zielorientierter M & A Broker & Berater.

Was schätzen Kunden an BROCOM?

1. Das beste M & A Angebot am Markt!

- Wir betreiben einen qualifizierten, internationalen M & A Marktplatz und bieten professionelle Möglichkeiten, interessante Unternehmen zu transferieren.
- Wir stellen umfangreiche und hochwertige Pools an Unternehmens-Angeboten und -Nachfragen aus dem gesamten D-A-CH-Gebiet zur Verfügung.
- Wir identifizieren und sprechen gezielt, diskret potentielle Angebots- und Nachfrage-Targets im gesamten D-A-CH-Raum für unsere Kunden an.
- Unser erfahrenes Team gewährleistet eine fach- und sozialkompetente M & A Full Service-Dienstleistung. Alles aus einer Hand!
- Unsere Kunden wählen und profitieren aus einem breiten Angebot an fachspezifischen, individuellen, modularen und optionalen M & A Produkten und Services.
- Wir garantieren die volle Leistung! Eine umfassende Betreuung, Begleitung und Beratung im Zuge des gesamten Transaktionsprozesses.

2. Eine der höchsten Erfolgsquoten am Markt!

Laden Sie uns ein, Ihr Vorhaben kennen zu lernen.

Erfahren Sie dabei mehr über BROCOM und wie Sie mit uns Ihr Ziel erreichen.

Machen Sie mit uns Ihre erfolgreiche Unternehmenstransaktion zum persönlichen Erlebnis.

BROCOM weist eine der höchsten Erfolgsquoten am M & A Markt auf.

Zahlreiche zufriedene Kunden und Partner können sich nicht täuschen, denn BROCOM macht Unternehmenstransaktionen real!



3. Begleitung – Betreuung – Beratung

- Vom ersten Kontakt bis zum erfolgreichen Transaktionsabschluss
- Jederzeit im 4-Augen-Prinzip
- International: Deutschland – Österreich – Schweiz
- Pro-aktiv, service-, lösungs- und zielorientiert
- Optional – modular – themen- und prozessphasenspezifisch – individuell
- Unabhängig – neutral – objektiv – transparent – seriös – sozial- und fachkompetent
- 100 % diskret



Die BROCOM Angebote und Services gewährleisten, dass das gemeinsame Ziel, eine Unternehmenstransaktion zu beiderseits zufriedenstellenden Konditionen in einem angemessenen Zeitraum zu realisieren, mit hoher Erfolgswahrscheinlichkeit erreicht wird!



Mit BROCOM haben Sie den richtigen Partner an Ihrer Seite!

Die BROCOM Leistungen

Am Beginn steht ein unverbindliches, kostenloses Erstgespräch beim Verkaufs- oder Kauf-Interessenten vor Ort.

Im Anschluss daran führt BROCOM eine erste Einschätzung, eine Grobanalyse Ihres Transaktionsvorhabens durch.

Auf Basis erster Finanzkennzahlen und Transaktionsparameter erheben und beurteilen wir im Zuge des **BROCOM Pre-Ratings** die Realisierungsmöglichkeiten und Erfolgchancen des Transaktionsprojekts. Das Pre-Rating-Ergebnis hilft bei der gemeinsamen Entscheidung, ob und in welchen der beiden BROCOM Leistungsbereiche Ihr Projekt in das BROCOM M & A Portfolio aufgenommen wird.

Die BROCOM Unternehmens-Börse

BROCOM bietet mit seiner Unternehmens-Börse einen pulsierenden, internationalen M & A Marktplatz für erfolgreiche KMU Betriebe, zumeist familiengeführt, in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Aktuelle und zukünftige, „börsefitte“ Unternehmer sowie Investoren treffen sich mit dem gemeinsamen Ziel, eine Unternehmenstransaktion, einen M & A Deal, erfolgreich zu realisieren.

Wir initiieren und bereiten Unternehmenstransaktionen für unsere Kunden vor. Dabei unterstützen, betreuen und begleiten wir beide Transaktionsparteien über den gesamten Prozess bis zum erfolgreichen Abschluss (Closing).

BROCOM

- stellt quantitativ umfangreiche und qualitativ hochwertige Pools an Unternehmens-Angeboten und -Nachfragen aus dem gesamten D-A-CH-Raum zur Verfügung;
- kooperiert mit den relevanten M & A Plattformen;
- selektiert und spricht gezielt potentielle M & A Targets, sowohl auf der Angebots- wie auch auf der Nachfrageseite, an;
- bietet attraktive M & A Angebote in Form von Produkten und Services sowie zielgerichtete M & A Lösungen über den gesamten Transaktionsprozess;
- übernimmt die pro-aktive, fach- und sozialkompetente Projektbetreuung und -begleitung
- und gewährleistet als M & A Full Service-Fachdienstleister die Komplettabwicklung von Transaktionsprojekten bis zum erfolgreichen Abschluss (Closing).

BROCOM bringt zusammen, was zusammen gehört!

Die BROCOM Unternehmer-Beratung

Die BROCOM M & A spezifische Unternehmer-Beratung ist dem eigentlichen Unternehmenstransaktionsprozess an der BROCOM Börse vor- und nachgelagert. Sie wird auf Kundenwunsch als eine optionale Dienstleistung angeboten.

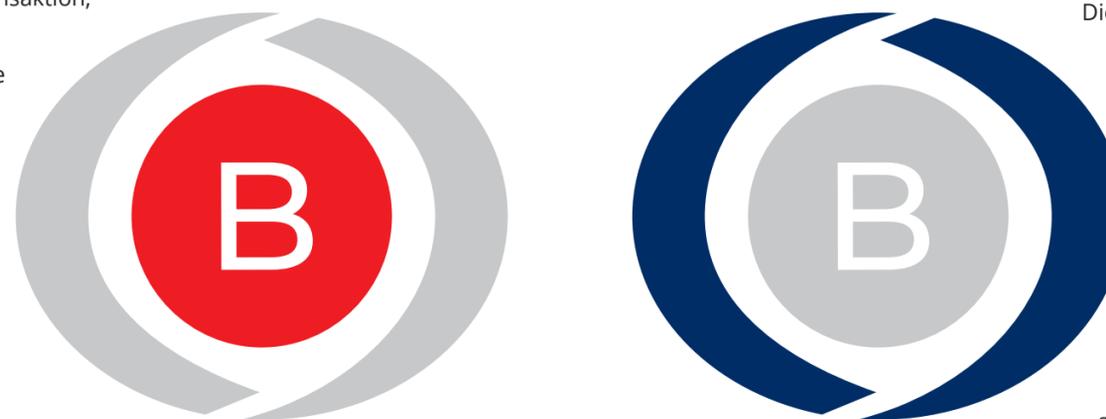
Die BROCOM Beratung wendet sich gleichermaßen an aktuelle und zukünftige Unternehmerpersönlichkeiten sowie Unternehmensinvestoren.

Im Rahmen der BROCOM Beratung wird die eigentliche Unternehmenstransaktionsphase, der BROCOM Börsengang, mit beiden Transaktionsparteien individuell vorbereitet (M & A Vorbereitungsphase) und die Käufer-/Übernehmer-/Nachfolgerseite bei der Integration der realisierten Transaktion in die neue Unternehmenssituation unterstützt (M & A Integrationsphase/Post Closing).

Wir beraten sowohl die Unternehmens-Anbieter/-Verkäufer wie auch die Unternehmens-Nachfrager/-Käufer/-Nachfolger/-Investoren. Individuell, modular und zielorientiert.

BROCOM stellt für den Beratungsprozess mehrere fach-, prozess- und kundenspezifische M & A Dienstleistungsangebote in Form von Services und Produkten zur Verfügung.

Wir bringen Sie an die BROCOM Börse!



Börse

Beratung

Am Ende des Prozesses an der BROCOM Börse steht das Erreichen des gemeinsamen Ziels: die erfolgreiche **Unternehmenstransaktion**, der M & A Deal, mit zufriedenstellenden Konditionen für beide Transaktionsparteien.



Kommen wir ins Gespräch.

BROCOM GmbH
Linzerstraße 46a
A-4810 Gmunden
T +43 7612 21980-0
E office@brocom.org
I www.brocom.org



BROCOM[®]
DIE UNTERNEHMENSBÖRSE